

Москва, № 6 (18)  
Декабрь 2009 – март 2010

#### Учредитель:

ООО «Корпоративные издания»/«Corporate Publishing Ltd.»  
105215, г. Москва, ул. 13-я Парковая, 27, корп. 2, офис 26  
**Издатель:** Давид Д. Цителадзе, david@corporatепublishing.ru  
**Шеф-редактор:** Виктория Э. Рындина, info@corporatепublishing.ru  
**Глава департамента г. Москвы:** Зинаида Л. Горелова,  
zg@corporatепublishing.ru  
**Руководитель отдела по VIP-клиентам:** Людмила А. Морозова,  
lm@corporatепublishing.ru

#### РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

**Дионис С. Гордин**/Управляющий директор ГК «Российская корпорация нанотехнологий (РОСНАНО)»  
**Олег Качанов**/Генеральный директор NICOR Venture Capital  
**Дмитрий Княгинин**/Управляющий партнер НСБА «Частный капитал»  
**Алексей В. Коробов**/Генеральный директор ОАО «Российская венчурная компания»  
**Михаил Лукьянчук**/Генеральный директор Oradell Capital IBS Group  
**Альбина И. Никонен**/Исполнительный директор Российской Ассоциации Прямого и Венчурного Инвестирования  
**Иван Родионов**, д.э.н./профессор кафедры управления информационными ресурсами ГУ-ВШЭ  
**Константин Фокин**/президент Russian Tech Tour  
**Марина Шичкина**/Генеральный директор WebConsult/Директор РАИР  
**Артем Юхин**/Вице-президент венчурного фонда Troika Capital Partners

#### ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ:

**Артур Баганов**/Президент Международной инвестиционной и консалтинговой компании Baganov International Group  
**Борис Выгодин**/Vygodin & Partners, патентный поверенный РФ и Евразийский патентный поверенный  
**Игорь Гладких**/исполнительный директор Регионального фонда научно-технического развития Санкт-Петербурга  
**Елена Горемыкина**/Управляющий партнер адвокатского бюро «Горемыкина, Цокол и партнеры»  
**Ян В. Рязанцев**/Директор по инвестициям ОАО «Российская венчурная компания»  
**Александр Семенов**/Эксперт  
**Максим Шеховцов**, к.э.н./Управляющий директор венчурных фондов Allianz Rosno Asset Management

Журнал зарегистрирован как рекламное издание в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия 15 декабря 2006 года, свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ФС77-26438.

**Отпечатано:** типография «Экспресс», г. Н. Новгород, ул. Нартова, д. 6  
Журнал «АнгелИнвестор»/The AngelInvestor выходит один раз в два месяца с января 2006 года. Тираж 20 000 экз. Распространяется через розничную сеть (цена свободная).

Все товары, информация о которых размещена в издании, подлежат обязательной сертификации, все виды деятельности – лицензированию. Любое воспроизведение материалов полностью или частично возможно только в случае письменного разрешения редакции. В случае нарушения указанного положения виновное лицо несет ответственность в соответствии с законодательством РФ. Точка зрения авторов может не совпадать с мнением редакции.



Журнал The AngelInvestor является официальной медиаплощадкой РАВИ /Российской Ассоциации Прямого и Венчурного Инвестирования/



Журнал «The AngelInvestor» является членом и официальным информационным органом Национального содружества бизнес-ангелов России



Уважаемые читатели The AngelInvestor!

Мы вновь приветствуем вас на страницах нашего журнала.

За последнее время в российской венчурной отрасли произошли существенные перемены. В январе 2010 года на базе Российской венчурной компании был создан частно-государственный институт венчурных инвесторов для компаний ранних стадий. Сегодня прошли регистрацию свыше 20 компаний в качестве венчурных партнеров РВК.

Освещая тему финансирования инновационных разработок на ранних стадиях, было бы несправедливым не осветить работу старейшего института финансирования Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Интервью с генеральным директором Фонда содействия развитию МП НТС будет интересно тем, кто сегодня намерен построить партнерские отношения с этой организацией.

Кроме того, хотелось бы остановиться на одной из главных проблем венчурной отрасли не только России, но и мира. Это вопросы выхода инвесторов из проектов в условиях мирового экономического кризиса. В национальной прессе эта тема озвучена как проблема спроса на инновации со стороны бизнеса. Этой теме посвящены последние выступления и Президента и Премьер-министра России. В этой связи мы публикуем материал, предоставленный Артуром Багановым, в котором подробно и системно освещена данная тема и предложены пути выхода из сложившейся ситуации.

Надеемся, что очередной номер нашего журнала займет достойное место в библиотеке российских венчурных инвесторов и бизнес-ангелов.

Всем читателям выражаем огромную благодарность за теплые поздравления, поступившие в адрес редакции в связи с 3-летием журнала!

Мы подтверждаем свою готовность и далее освещать события венчурной отрасли, предлагать своему читателю новые материалы, помогая инвесторам и компаниям в развитии технологических проектов во имя процветания и развития России!

С уважением к Вам и Вашему бизнесу,  
Главный редактор / издатель  
Давид Цителадзе

## Возобновляемая энергетика в России: становление и перспективы развития

Проблемы газовой отрасли перекинутся и на электроэнергетику, так как для генерации не менее 55% электроэнергии в России в качестве топлива используется природный газ.



Черница Станислав,  
генеральный директор AEnergy.ru



Чуриков Артем,  
руководитель аналитического  
отдела AEnergy.ru

► Подробный анализ причин развития российской возобновляемой энергетики и перспектив различных сегментов отрасли был проведен в рамках аналитического отчета «Альтернативная энергетика России — 2009», подготовленного компанией «АЭнерджи» в декабре прошлого года.

Опережающие темпы развития возобновляемой энергетики по сравнению с традиционной — общемировой тренд последнего десятилетия, обошедший стороной Россию. Сегодня ситуация меняется, возможности на рынке возобновляемой энергетики и энергосбережения все больше привлекают внимание властей, инвесторов и поставщиков технологий.

### Энергетический кризис как фактор роста возобновляемой энергетики

Массовому внедрению решений в области альтернативной энергетики способствуют масштабные проблемы, с которыми в ближайшем будущем столкнется российский топливно-энергетический комплекс.

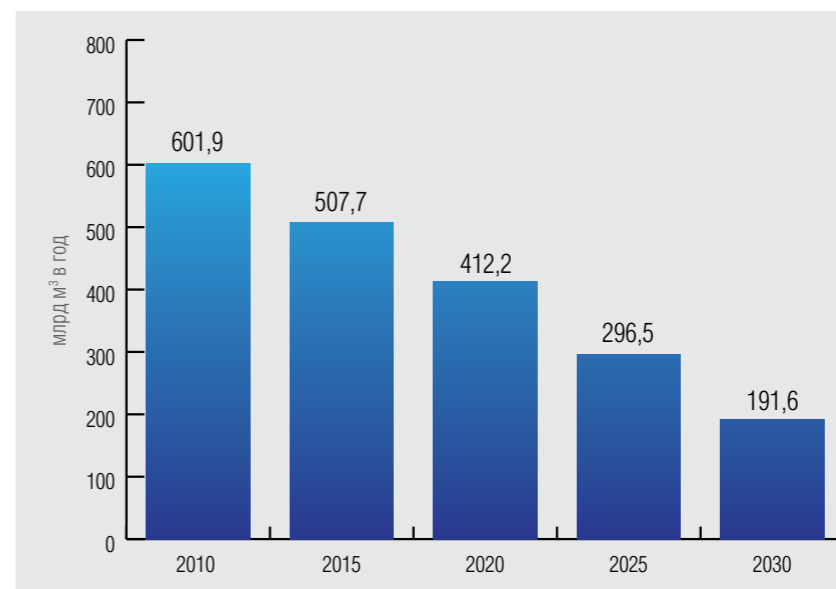
Первые предвестники его кризисного состояния наблюдаются уже сегодня. Из-за истощения базовых месторождений уже началось падение общероссийской добычи газа на 25 млрд м<sup>3</sup> в год, которое по мере частичного возвращения спроса на докризисный уровень к 2011 году приведет к физическому дефициту газа в зимние периоды.

Сокращение инвестиционных программ освоения месторождений и перенос сроков начала эксплуатации новых месторождений делают кризис газоснабжения более глубоким и продолжительным, провал российской газодобычи будет преодолен, по нашим оценкам, лишь в 2020-х гг.

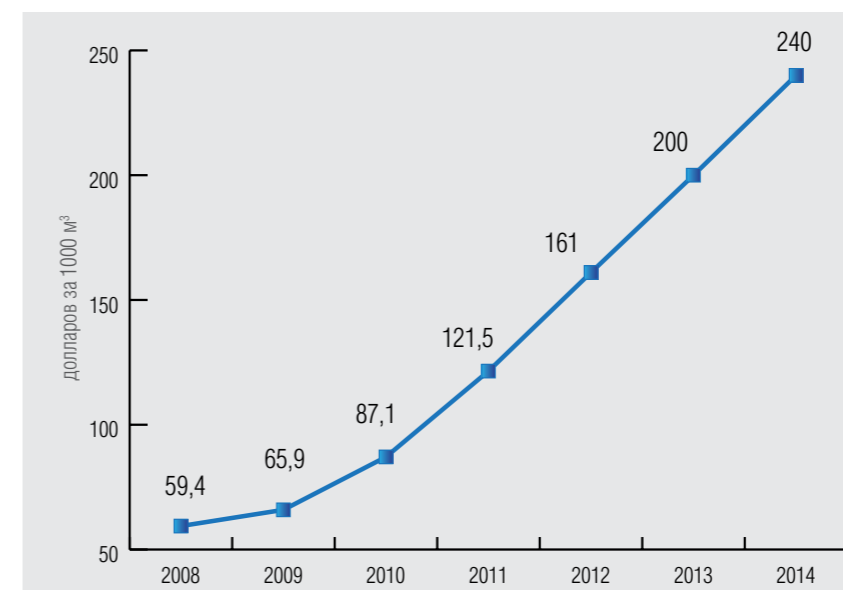
Ситуация усугубляется тем, что в России падает добыча в первую очередь «дешевого» газа. По мере увеличения доли дорогих в разработке месторождений и снижения поставок газа по выгодным экспортным контрактам, а также из-за роста конкуренции на внешних рынках остается все меньше возможности сдерживать рост российских цен на газ, уровень которых в течение ближайших 3–4 лет выйдет на паритетный со странами ЕС (за вычетом таможенной пошлины и транспортной составляющей).

Повышать внутренние тарифы вынуждает и тяжелое финансовое состояние российского газового монополиста, взвалившего на себя обязательства по финансированию беспрецедентных по стоимости проектов экспортных газопроводов по дну Черного и Балтийского морей. С учетом того, что спрос на газ неэластичен, рост цен не решит проблему дефицита поставок.

Проблемы газовой отрасли перекинутся и на электроэнергетику, так как для генерации не менее 55% электроэнергии в России в качестве топлива используется природный газ.



Добыча газа на действующих месторождениях «Газпрома» (по данным «Газпрома»)



Средние оптовые цены на газ, долл. США за 1000 м<sup>3</sup> (до 2011 г. — «Газпром», с 2012 г. — оценка AEnergy.ru)

### КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ



Компания «АЭнерджи» реализует проекты в сфере энергосбережения и возобновляемой энергетики. Одно из приоритетных направлений деятельности компании — консалтинг. В рамках развития этого направления компания занимается разработкой региональных программ развития возобновляемой энергетики и подготовкой аналитических отчетов.

«Альтернативная энергетика России — 2009»: первое крупное исследование рынка альтернативной энергетики в России.

Рост тарифов и снижение надежности поставок все чаще вынуждают обращаться к технологиям в области альтернативной энергетики и владельцев, подключенных к энергосетям предприятий.

Электроэнергетический кризис в РФ также связан с недоинвестированностью отрасли при критическом износе основных фондов как в генерации, так и в распределительных и сбытовых сетях – не менее 50% процентов фондов отработали проектный срок эксплуатации. Таким образом, сбои в поставках газа и электроэнергии в 2010 г. станут распространенным явлением.

Следствием этих проблем станет рост как официальных, так и реальных затрат потребителей на подключение к газо- и электросетям, выделение мощности. С большой долей вероятности в стране может возникнуть черный рынок подключений, что резко поднимет спрос на решения в области собственной генерации и энергосбережения.

**Экономия дешевле добычи**

В стране, которая занимает 3-е место в мире по объему потребления первичных энергоресурсов, в том числе 2-е место по потреблению газа, перечисленные тенденции будут иметь критичные последствия. По данным Всемирного банка, Россия затрачивает больше энергии на единицу ВВП, чем любая из стран, относящихся к числу 10 крупнейших потребителей энергии.

Осознавая масштабы проблем, российские власти обратили внимание на потенциал энергосбережения и использования возобновляемых источников энергии в российской экономике. Для целей активизации процесса повышения энергетической эффективности экономики в последние три года активно принимаются нормативно-правовые акты, стимулирующие использование возобновляемых источников энергии (ВИЭ) и энергосбережение.

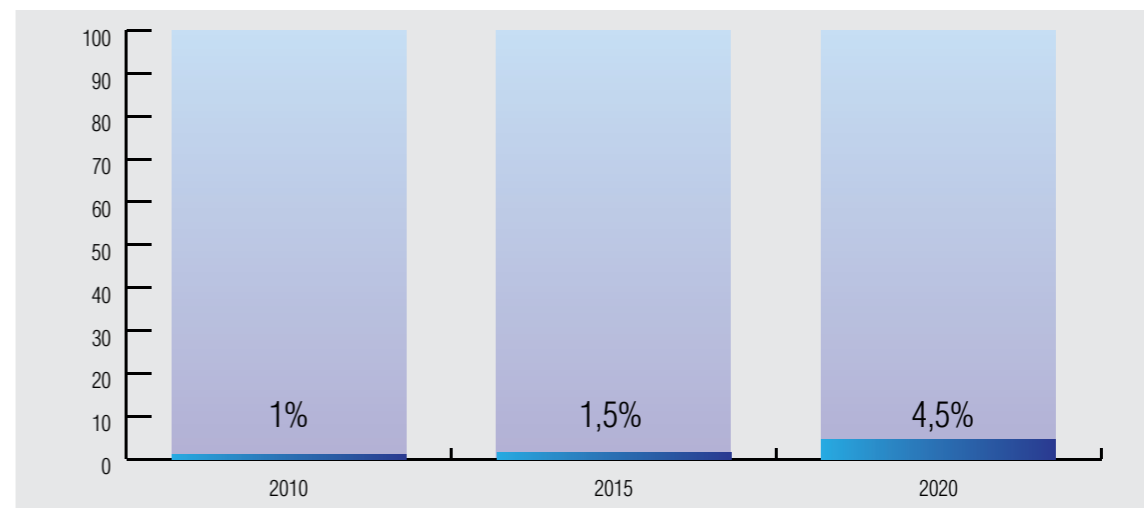
Правительство РФ установило целевой показатель доведения доли генерации электроэнергии на основе ВИЭ в общем объеме производства электроэнергии к 2020 г. до 4,5%. Механизм достижения этого показателя – введение системы надбавок к цене оптового рынка для генераторов на основе ВИЭ с целью повысить рентабельность проектов в отрасли. (Довести срок окупаемости до 7–12 лет, IRR > 10%, ROE > 20%.)

Также активно принимаются региональные программы развития возобновляемой энергетики в форме региональных целевых программ и частно-государственного партнерства.

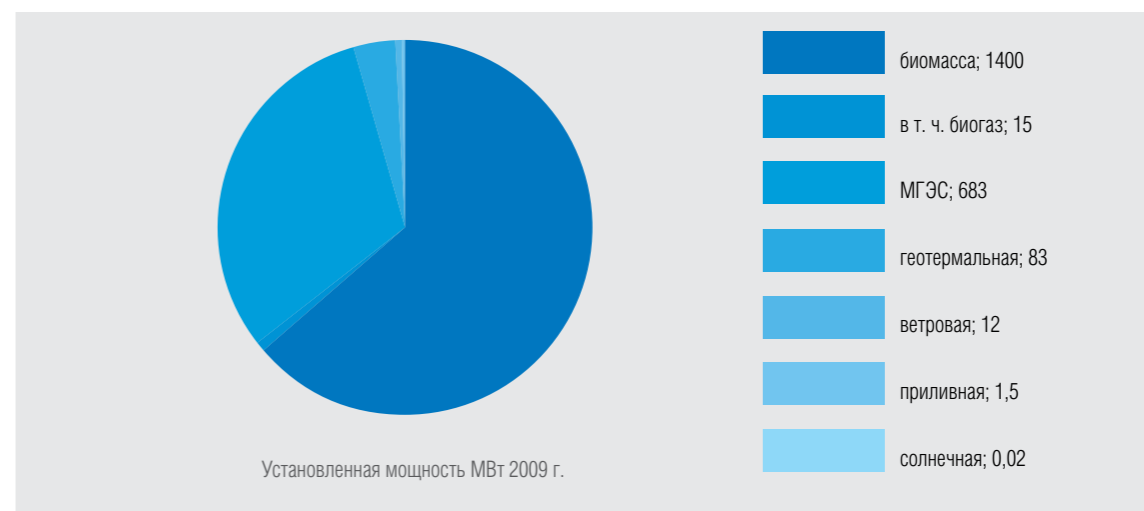
В госорганах оценили, что «выпадающие» объемы газа и электроэнергии выгоднее компенсировать не за счет дорогих в разработке новых месторождений, а за счет частичной генерации энергии вблизи центров ее потребления и использования энергосберегающих технологий. Стоимость внедрения этих решений оказывается ниже стоимости сбереженного для экспорта газа.

Но даже без учета господдержки инвестиционные перспективы альтернативной энергетики и технологий в области энергосбережения значительно возросли. Уже сегодня в ряде энергодефицитных регионов страны вложения в собственную генерацию на основе ВИЭ и снижение энергопотребления окупаются одновременно.

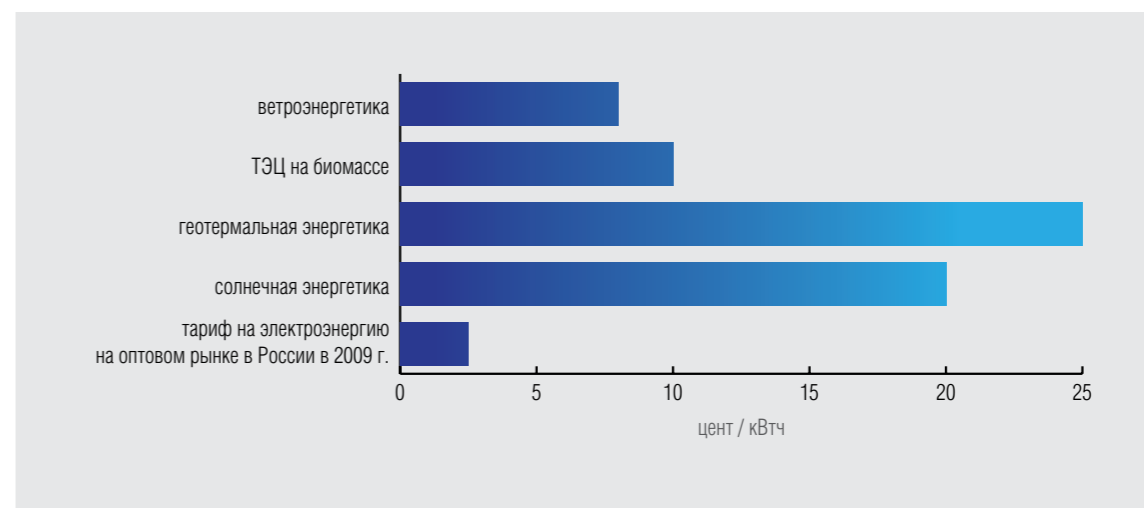
Вместе с тем рост тарифов и снижение надежности поставок все чаще вынуждают обращаться к технологиям в области альтернативной энергетики и владельцев, подключенных к энергосетям предприятий. От традиционной электроэнергетики такие проекты выгодно



Доля электроэнергии, произведенной с использованием ВИЭ, по отношению к общему объему генерации электроэнергии в соответствии с ПП N-1р от 8 января 2009 г.



Установленная электрическая мощность в различных отраслях возобновляемой энергетики в России в 2009 г. (по данным «РусГидро»)



Себестоимость производства электроэнергии с использованием ВИЭ в российских условиях

отличаются коротким инвестиционным циклом и быстрыми сроками ввода мощностей. В свою очередь массовое внедрение этих технологий способствует их дальнейшему удешевлению.

Перечисленные тенденции создают новые возможности для компаний, планирующих участвовать в проектах в области ВИЭ, и компаний, планирующих снизить свое энергопотребление за счет энергосберегающих мероприятий и собственной генерации.

### Ресурсы имеются

Россия обладает значительными ресурсами ВИЭ, ежегодный технический потенциал этих ресурсов в 5 раз превышает топливно-энергетический баланс РФ, сегодня он использован менее чем на 0,1%.

Генераторы на основе ВИЭ составляют 1% установленной мощности российской электроэнергетики. Большинство мощностей принадлежит «РусГидро» и территориальным генерирующим компаниям.

Серьезным препятствием для широкого использования возобновляемых энергетических ресурсов являлись высокие капитальные затраты и высокая себестоимость производства электроэнергии на основе ВИЭ по сравнению с традиционной электроэнергетикой.

По этой причине до начала роста тарифов на газ и электроэнергию, стоимости подключения к сетям, а также функционирования системы государственной поддержки использования ВИЭ проекты в возобновляемой энергетике были убыточны.

### Основные игроки

Сегодня ситуация меняется, и в возобновляемую энергетику начинает активно приходить капитал, в первую очередь иностранный и государственный. Для целей государственных инвестиций активно создаются компании в рамках государственных корпораций.

Дочерние структуры «Роснано», «Ростехнологий», «Росатома» и «РусГидро» реализуют проекты почти во всех сегментах возобновляемой энергетики. Суммарный утвержденный объем инвестиций в отрасль на плановый период 2010–2013 годов составляет 4–5 млрд долларов. Вместе с капиталом в отрасли появляются и крупные лоббисты – Сергей Чемезов, Анатолий Чубайс и другие.

Привлекательность российского рынка ВИЭ также связана с обилием небольших по размеру вложений проектов, что обеспечивает доступность для инвестиций, в том числе со стороны мелких и средних компаний.

Большинству крупных российских госкомпаний по этой причине сектор пока неинтересен, соответственно в нем сохраняется рыночная среда. Заинтересованность властей в развитии рынка определило, пожалуй, наиболее либеральное отношение к его участниками – иностранным инвесторам и поставщикам оборудования.

Несмотря на ряд разработок в этой сфере, возобновляемая энергетика крайне слабо обеспечена отечественными технологиями (на 40–50%). По этой причине власти будут создавать благоприятный инвестиционный климат для локализации производства оборудования на территории России и способствовать импорту на начальном этапе развития отрасли.

Помимо развития проектов в сегменте централизованной генерации электроэнергии в России активно появляются экспорто ориентированные производства топливных гранул, биотоплива, поликремния и солнечных панелей. Причина развития таких проектов – благоприятная конъюнктура мировых рынков и доступность ресурсов для производства обозначенных видов продукции в РФ. Появление этих производств вместе с проблемами в традиционной энергетике способствует расширению внутреннего рынка децентрализованной генерации тепла и электроэнергии из ВИЭ.

Исследование, проведенное нашей компанией в декабре 2009 года, показало, что наиболее перспективными направлениями развития ВИЭ в России следует назвать биоэнергетику, малую гидроэнергетику и ветроэнергетику. «РусГидро» также связывает большие надежды с развитием приливной энергетики, в которой Россия может стать глобальным лидером в ближайшее десятилетие.

В целом рынок альтернативной энергетики является одним из немногих секторов российской экономики, который будет стремительно расти (на десятки и сотни процентов в год в зависимости от сегмента) в ближайшие годы.



Машкарин И. Н.

### ДОСЬЕ

Образование: Международный университет бизнеса и управления (факультет: правоведение). Курский государственный университет (факультет: биоинженерия (инженер-технолог)). Орловский медицинский колледж (фельдшер лечебного дела).

Работал в различных инжиниринговых компаниях, с 2009 года – генеральный директор компании Elde E.C. («Эльде Инжиниринг Контролс»)

### Контакты

Компания Elde E.C.

Web: [www.eldeprocess.ru](http://www.eldeprocess.ru)

## Электрохимические генераторы

для питания осветительных приборов, портативной электроники, а также для стационарных и транспортных применений водорода (мощности от 3 до 5 кВт)

### О компании

Компания Elde E.C. занимается современным инжинирингом в области альтернативной энергетики и нефтехимии.

Наша компания занимается альтернативной энергетикой, а именно – водородными технологиями. То, чем мы занимаемся, можно назвать «алюмо-водородной энергетикой» – энергетическое использование алюминия или водорода, получаемого из алюминия.

### Историческая ретроспектива проекта

Разработки велись несколькими научными группами с середины восьмидесятых годов. Практических результатов и построения опытных промышленных образцов достигли в 2009 году.

### Описание продукта

Совместно с научными подразделениями РАН компанией Elde E.C. разработан электрохимический генератор на основе воздушно-алюминиевых топливных элементов со щелочным электролитом (ВА ЭХГ) мощностью от 1,75 кВт.

Генератор ВА ЭХГ предназначен для работы в качестве источника энергии в составе комбинированной транспортной энергоустановки, а также для использования в качестве резервного источника электропитания устройств управления регулирующей аппаратурой систем теплоснабжения при длительном, аварийном отключении электроэнергии.

Разработанный генератор состоит из воздушно-алюминиевой батареи, контуров циркуляции электролита и подачи воздуха, которые включают в себя насос, бак-осадитель и вентилятор. Отличие от большинства аналогичных устройств заключается в низкой стоимости используемых материалов, что в итоге резко снизило общую стоимость нового устройства. Разработчики считают, что их генератор позволит избежать многих проблем, связанных с выбросом в атмосферу углекислого газа. Сегодня

вклад потребителей в общий выброс углекислого газа в мире составляет 15–20%. Новый генератор, решающий данную проблему, появится в продаже уже в следующем году.

Главное отличие от других методик, использующих энергию водорода, в следующем: для того чтобы работать с водородом, нужна особая инфраструктура, в данном проекте водород получают на месте за несколько секунд, соединив наш алюминиевый состав с водой.

Используя энергоустановку производительностью до 100 кубометров водорода в час, соответственно энергия (тепловая и электрическая) будет производиться на уровне 300–400 кВт. Эта комплексная установка будет также производить гидроокись алюминия – бемит, который сам по себе является очень ценным продуктом.

Рынок продукта: источники автономного питания: от батарей для ноутбуков до снабжения энергией нефтегазовых месторождений (десятки, сотни кВт).

### Команда проекта

**Коммерческое продвижение:** Машкарин И.Н. (Elde E.C.).

**Технологические разработки:** Институт высоких температур РАН, Институт прикладной физики РАН и др.

### Текущая фаза проекта

Заканчивается монтаж опытно-промышленного образца, готов пилотный работающий образец. Есть заинтересованность в продукте со стороны нефтяников.

### Потребность в инвестициях

Инвестиции необходимы для вывода продукции на мировой рынок, для продвижения данной продукции на внутреннем рынке (стратегия и возможности имеются). В большей степени потребуются ресурсы и информационная поддержка для предложения нашей продукции иностранным покупателям.



### Визитная карточка РосАБа

**Полное официальное название:**  
Национальная ассоциация индивидуальных венчурных инвесторов (бизнес-ангелов).

**Дата создания:** август 2009 года.

**Статус:** некоммерческая организация.

**Миссия:** защита и продвижение общих интересов российских бизнес-ангелов и их объединений, содействие их деятельности.

**Функции:**

- Отраслевой центр компетенций.
- Отраслевой PR-центр.
- Отраслевой лоббист.
- Отраслевой центр разрешения конфликтов.
- Отраслевой центр международного сотрудничества.

**Учредители:**

- Ассоциация бизнес-ангелов «Стартовые инвестиции».
- Фонд бизнес-ангелов AddVenture.
- Национальное содружество бизнес-ангелов (СБАР).
- Национальная сеть бизнес-ангелов «Частный капитал».

**Партнеры:**

- Российская ассоциация прямого и венчурного инвестирования.
- Российская венчурная компания.
- Российская корпорация нанотехнологий.

**Руководитель:**

президент – Фокин Константин.  
E-mail: k.fokin@gmail.com.  
Тел. +7-916-680-68-28.

### Ассоциация бизнес-ангелов «Стартовые инвестиции»

**Регион:** Нижегородская область, ПФО.  
**Дата создания:** Май 2006 года.

**Бизнес-модель:**

- Посредническая: сбор, анализ, предварительный отсев и представление проектов инвесторам – членам ассоциации.
- Финансы: небольшие членские взносы и комиссионное вознаграждение по закрытым сделкам.

**Источники проектов:**

1. Информационные ресурсы:
  - Сайт [www.start-invest.ru](http://www.start-invest.ru).
  - Публикации в прессе.
  - Адресные рассылки инновационным предприятиям.
2. Круглые столы, презентации, встречи с инноваторами и представителями инновационных предприятий.
3. Конкурсы:
  - Конкурсный отбор в Нижегородский инновационный бизнес-инкубатор «НИБИ».
  - Конкурс ФСРМФПНТС (программа «СТАРТ»).
  - Конкурс молодежных инновационных команд «РОСТ».
4. Форумы, ярмарки:
  - Выставка федеральных и региональных экспозиций инновационных проектов в рамках международного конгресса «Великие реки России».
  - Российский форум «Российским инновациям – российский капитал» и ярмарка бизнес-ангелов и инноваторов.
  - Экспозиция, представляющая региональную инновационную систему Нижегородской области в рамках форума «Россия единая».

**Отраслевой фокус:** IT, телекоммуникации, системы автоматизации, беспроводная связь, нанотехнологии, новые материалы, медицина, сельское хозяйство.

**Наличие закрытых сделок:** существуют.

**Руководители:**

президент – Фияксель Эдуард,  
директор – Боков Евгений.  
Web-сайт: [www.start-invest.ru](http://www.start-invest.ru).  
Контакты: [info@start-invest.ru](mailto:info@start-invest.ru).  
Тел +7-831-419-85-21.

### Визитные карточки членов РосАБа

#### Фонд бизнес-ангелов AddVenture

**Регион:** Москва.  
**Дата создания:** 2008 год.

**Бизнес-модель:**

- Управление капиталом синдиката (группы) бизнес-ангелов.
- Финансы: доля в росте стоимости проектов.

**Источники проектов:** предпринимательские конкурсы и прочее.

**Отраслевой фокус:** IT.

**Наличие закрытых сделок:** существуют.

**Руководитель:**

управляющий партнер – Масолова Елена.  
Web: [www.addventure.to](http://www.addventure.to).  
Контакты: [ask@addventure.ru](mailto:ask@addventure.ru).

Фонд бизнес-ангелов AddVenture сформирован в 2008 году для инвестирования в российские ИТ-проекты посевных стадий. Фонд инвестирует по 20–50 тысяч долларов в проект, дает командам старт-апов «умные» деньги, помогает активно развивать бизнес и попасть на радары инвесторов.

Фонд AddVenture I запустился в августе 2008 года и проинвестировал 6 проектов. Профессиональные инвесторы и серийные предприниматели высоко оценили результаты работы. Ведь уже в декабре 2008 два из шести «выпускников» привлекли инвестиции следующего раунда.

Фонд AddVenture II работает с апреля 2009 года и проинвестировал 4 проекта.

#### Национальное содружество бизнес-ангелов (СБАР)

**Регион:** Москва.  
**Дата создания:** 2007 год.

**Бизнес-модель:**

- **Посредническая:** сбор, анализ, предварительный отсев и представление проектов инвесторам – членам ассоциации.
- **Финансы:** небольшие членские взносы и комиссионное вознаграждение по закрытым сделкам.

**Источники проектов:** выставки, ярмарки, конференции, web и пр.

**Отраслевой фокус:** нет.

**Наличие закрытых сделок:** существуют.

**Руководитель:**

председатель правления – Каширин Александр.  
Web: [www.russba.ru](http://www.russba.ru).  
Контакты: [info@russba.ru](mailto:info@russba.ru).

#### Национальная сеть бизнес-ангелов «Частный капитал»

**Регион:** Москва.  
**Дата создания:** 2003 год.

**Бизнес-модель:**

- **Посредническая:** сбор, анализ, предварительный отсев и представление проектов инвесторам – членам ассоциации.
- **Финансы:** небольшие членские взносы и комиссионное вознаграждение по закрытым сделкам.

**Источники проектов:** выставки, ярмарки, конференции, web и пр.

**Отраслевой фокус:** нет.

**Наличие закрытых сделок:** существуют.

**Руководитель:**

управляющий партнер – Княгинин Дмитрий.  
Web: [www.private-capital.ru](http://www.private-capital.ru).  
Контакты: [info@private-capital.ru](mailto:info@private-capital.ru).

### Календарь бизнес-ангела на 1-е полугодие 2010 года

Когда	Где	Что	Организатор
Апрель, 15–16	Стамбул	Ежегодный конгресс бизнес-ангелов	Европейская ассоциация бизнес-ангелов/ <a href="http://www.eban.org/">www.eban.org/</a>
Апрель, 23	Казань	Казанская венчурная ярмарка	Инвестиционно-венчурный фонд Республики Татарстан / <a href="http://www.ivft.ru/">www.ivft.ru/</a> и РАВИ/ <a href="http://www.rvca.ru/">www.rvca.ru/</a>
Май, 13–14	Москва	Московская венчурная ярмарка	РАВИ/ <a href="http://www.rvca.ru/">www.rvca.ru/</a>
Июнь, 23–24	Москва	Московский венчурный форум	Правительство Москвы/ <a href="http://www.arip.ru/">www.arip.ru/</a>
Июнь	Уточняется	Ярмарка «Российским инновациям – российский капитал»	Поволжский федеральный округ
Июнь, 24–25	Новосибирск	Сибирская венчурная ярмарка	РАВИ/ <a href="http://www.rvca.ru/">www.rvca.ru/</a>

**Проект:** ПРОИЗВОДСТВО МОБИЛЬНЫХ УСТАНОВОК ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ НИЗКОКАЧЕСТВЕННОЙ ДРЕВЕСИНЫ В ЖИДКОЕ ТОПЛИВО-  
**Адрес:** Казань  
**Контакт:** Андрей Грачев  
**Тел.:** 9053751823  
**E-mail:** energolesprom@gmail.com  
**Web:** energolesprom.ru

**Краткое описание проекта:** Целью проекта является разработка инновационной технологии брожения, основанной на применении гибридных полисахаридных гранул для иммобилизации дрожжей. Применение данной технологии позволит увеличить скорость производства этанола в 4 раза по сравнению с традиционно применяемой технологией брожения в бродильных чанах

**Стадия проекта:** Start-up

**Запрашиваемый капитал:** 1 этап: Освоение опытной модели (12–18 мес.) – 36 млн. руб. 2 этап: Выход на рынок реализация продаж установок (24 мес.) 125 млн. руб. ИТОГО: 161 млн. руб.

**Область применения инноваций:** Альтернативная энергетика, утилизация отходов.

**Назначение привлеченного капитала:** Реализация представленного проекта планируется в 2 этапа на условиях долевого участия:

На первом этапе: завершение ОКР на опытной модели и разработка промышленного образца, испытания, получение разрешений, сертификация продукта, запуск демонстрационного участка технологии. На втором этапе: создание сборочного производства, вывод продукции на рынок (технология + установка), расширение области применения, развитие представительств, выход на зарубежные рынки

**Ожидаемая рентабельность инвестиций:** IRR = 40,7. Срок окупаемости: 2 года

**Проект:** НОВЫЙ БИОМАТЕРИАЛ НА ОСНОВЕ ГИАЛУРОНОВОЙ КИСЛОТЫ, РАЗРАБОТАННЫЙ С ПОМОЩЬЮ НАНОТЕХНОЛОГИЙ  
**Адрес:** Оренбург  
**Контакт:** Рамиль Рахматуллин  
**Тел.:** 8912846720, 9128467203  
**E-mail:** ram2525@mail.ru, ramil55@yandex.ru

**Краткое описание проекта:** С помощью оригинального нанотехнологического метода создан уникальный фармако-биотехнологический продукт на основе новой физиологически активной формы полимера гиалуроновой кислоты.

**Стадия проекта:** Expansion

**Запрашиваемый капитал:** 15 тысяч рублей.

**Минимальная сумма инвестиций:** 15 млн рублей.

**Назначение привлеченного капитала:** Проектирование и монтаж оригинального технологического оборудования – 5 млн руб.

Создание производственных условий (разобшение площадей разных технологических циклов, выделение стерильной зоны) – 7 млн руб.

Приобретение нового промышленного упаковочного оборудования – 2 млн руб.

Маркетинговые исследования и мероприятия – 1 млн руб.

**Область применения инновации:** медицина

**Ожидаемая рентабельность инвестиций:** 500%

**Проект:** ПРОГРАММНЫЙ КОМПЛЕКС ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО IP-ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ  
**Компания:** ООО «Сателлит Инновация»  
**Адрес:** Пермь  
**Контакт:** Артем Разумков  
**Тел.:** +79082601024  
**E-mail:** Artem.Razumkov@gmail.com  
**Web:** www.s-inno.ru

**Краткое описание проекта:** Программный комплекс интеллектуального IP-видеонаблюдения MACROSCOP (МАКРОСКОП) предназначен для профессиональных систем безопасности.

Примененная в комплексе инновационная технология индексирования видеоданных обеспечивает решение проблемы поиска в гигантских видеоархивах. Она позволяет предоставить системе фотографию объекта, и система автоматически найдет в архиве те фрагменты, в которых данный объект попал в кадр.

**Стадия проекта:** Early-stage

**Запрашиваемый капитал:** 8 млн руб.

**Минимальная сумма инвестиций:** 8 млн руб.

**Назначение привлеченного капитала:** Средства инвестора будут направлены на разработку фирменного стиля, подготовку и тиражирование презентационных материалов, выполнение программы маркетинговых коммуникаций, выплату заработной платы специалистам по маркетингу и менеджерам по продажам. Взамен предоставленных инвестиций компания предлагает инвестору 30% в своем капитале. Выход инвестора из проекта будет возможен через 3 года путем продажи доли стратегическому инвестору или фонду прямых инвестиций. Ориентировочная стоимость доли инвестора на выходе составит 30 млн рублей.

**Область применения инновации:** Безопасность и противодействие терроризму

**Ожидаемая рентабельность инвестиций:** Финансовые показатели проекта: NPV=4.8 млн. рублей; IRR=119%; срок выхода на безубыточность: 12 месяцев; срок окупаемости: 20 месяцев.

## Роторный двигатель

### ДОСЬЕ

Голкин Сергей Анатольевич

Родился в Кишиневе.

Образование: среднее специальное (профессия – станочник широкого профиля). С 2000 года проживает в России. В 2006 году организовал собственную фирму, которая успешно существовала до 2009 года. С 2009 года работает коммерческим директором компании LUXOR.

### Историческая ретроспектива проекта

Идея создания роторных двигателей пришла не сразу, вначале были другие изобретения (как, например, вариатор (коробка автомат для автомобиля), 3D-манипулятор для компьютера и т.д.). Первые варианты двигателя были с большими недостатками, хотя идея изначально была интересной. Двигатели, разработанные инноватором, имеют совершенно иной от роторных двигателей тип. Они не имеют кривошипно-шатунного механизма, во-вторых, их конструкция позволяет избавиться от вспомогательных систем классического двигателя (как, например, системы газораспределения и системы зажигания).

Первые варианты двигателя благодаря тесному общению разработчиков со специалистами, при личных беседах и на интернет-форумах получили реформирование, в результате был разработан оптимальный вариант двигателя и несколько модификаций для использования в различных устройствах. В ходе работы были изучены практически все существующие варианты роторных двигателей, созданных ранее и создаваемых сегодня. В результате тщательного анализа всех роторных двигателей были выявлены все их недостатки и достоинства, а также был разработан модернизированный двигатель «Ванкеля», способный в два раза снизить расход топлива по сравнению с двигателем, выпускаемым компанией Mazda.

### Описание рынка продукта

Потенциал применения двигателя огромен. И первая реально осуществимая область применения – это энергетика, а точнее в электрогенераторах, причем не исправление уже существующих, а создание новых, компактных и экономичных.

Кроме того, есть желание производить двигатели для использования в ручном инструменте, двигатели для моделирования, в дальнейшем планируется организация производства двигателей для производителей автомобилей, самолетов и водного транспорта. Тогда действительно у людей появится возможность выбора авто с обычным двигателем весом 200 кг и мощностью 200 лошадиных сил с расходом 12 л на 100 км или

двигателем весом 40 кг и 200 лошадиных сил и расходом топлива 4 л на 100 км. География рынка не имеет границ.

### Бизнес-модель проекта

Для производства двигателей планируется создать предприятие (ориентировочное название «ИТБиК» – инновационные технологии безопасности и комфорта). Предприятие будет выпускать не только роторные двигатели, но и многие другие устройства, обеспечивающие безопасность и комфорт. Сегодня среди них можно назвать:

- новый тип манипуляторов для компьютера (3D манипуляторы);
- площадку для безопасного запуска фейерверков;
- вариатор для использования в различных устройствах – от автомобилей до детских игрушек;
- устройства для безопасной передачи энергии (передача энергии по трубопроводам посредством вибрации);
- шаровые наземные и водные транспортные средства;
- бескрылые летательные аппараты;
- и многие другие устройства и механизмы.

Первоначально будут запущены две производственные линии по производству двигателей для электростанций мощностью 15 кВт и модульные двигатели для использования в автомобилях мощностью 40кВт (модульные двигатели имеют возможность объединяться в массив для наращивания мощности).

### Команда проекта

Единственный представитель – разработчик. На данный момент проект находится в стадии активного поиска инвестора. По приглашению Роснауки проекты принимали участие в выставке IX Московского международного салона инноваторов и изобретателей, были представлены на молодежной выставке на Селигере.

### Участие инвестора

Инвестор необходим не столько для создания прототипа, сколько для управления компанией.

На данный момент для создания и запуска предприятия необходимо 15 млн евро инвестиций. Предложение инвестору: равная доля акций 50%на 50%.

### Контакты

Голкин Сергей Анатольевич

Тел. +7 (926) 277-61-93

E-mail: sergeigolkin@mail.ru